

Париж, 4 апреля 2005 года
**ADP Telecom будет раз-
 вивать технологию**
WiMAX вместе с Alcatel

После получения экспериментальной лицензии от ART компания ADP Telecom приступила к испытаниям WiMAX, нового стандарта высокоскоростной широкополосной беспроводной передачи данных. Кроме того, она подписала партнерское соглашение с Alcatel (Paris: CGEP.PA; NYSE: ALA) о реализации первых пилотных проектов WiMAX у своих заказчиков ADP (Aerorports de Paris — парижские аэропорты) и WFS (эта компания входит в холдинг Vinci Group и является одним из лидеров обслуживания в аэропортах). Большой интерес у специалистов ADP Telecom вызывает предстоящее распространение решений WiMAX среди мобильных пользователей и взаимодополняющий характер технологий WiMAX и Wi-Fi. В самом деле, если Wi-Fi создает беспроводные локальные сети в зданиях и других общественных местах

и предоставляет сотрудникам аэропорта доступ к корпоративным приложениям (обработка багажа, аренда автомобилей, регистрация пассажиров и т.д.), то у WiMAX цель несколько иная. WiMAX распространяет сетевые услуги на всю территорию аэропорта (то есть на все пассажирские терминалы, технические, грузовые и офисные зоны).

ADP Telecom будет управлять пилотными проектами, а Alcatel предоставит для них все необходимое оборудование. «Мы гордимся сотрудничеством с Alcatel, активным участником Форума WiMAX. Глобальное присутствие Alcatel, широкий набор сетевых решений и приложений для телекоммуникационных услуг и богатый опыт интеграции проектов под ключ ускорит внедрение и распространение решений, основанных на технологии WiMAX», - заявил Бенуа Ведель (Benoit Vedel), директор ADP Telecom по вопросам стратегии.

www.intel.com/pressroom
<http://www.alcatel.ru>

Париж, 4 апреля 2005 года
Alcatel резко повышает
гибкость корпоратив-
ных сетей с помощью
программно обновляе-
мого коммутатора
Gigabit Ethernet

Компания Alcatel (Paris: CGEP.PA; NYSE: ALA) объявила о появлении нового семейства коммутаторов корпоративного класса Alcatel OmniSwitch 6800L 10/100 Ethernet для рабочих групп. Новые коммутаторы Alcatel допускают стековое подключение и впервые в отрасли поддерживают модернизацию с помощью программных средств. Это означает, что предприятие может перейти к соединениям Gigabit Ethernet на уровне настольных систем, не закупая нового оборудования и сохраняя свои прежние инвестиции.

Сегодня, когда абоненты все активнее пользуются широкополосными приложениями реального времени (видео для настольных систем, мультимедиа и голос поверх IP), предприятиям необходимо внедрять высо-

коскоростные сети, такие как Gigabit Ethernet.

Alcatel OmniSwitch 6800L — это коммутатор корпоративного класса, отличающийся высокой надежностью и безопасностью. В качестве опции он поддерживает соединение с сетевой магистралью по стандарту 10 Gigabit Ethernet. Этот коммутатор позволяет предприятиям экономично переходить к технологии Gigabit Ethernet на уровне настольных систем с помощью новаторского программного ключа, который активирует функциональность Gigabit Ethernet, изначально присутствующую на каждом порту.

«Alcatel OmniSwitch 6800L является отличным устройством, которое помогает предприятиям сокращать стоимость эксплуатации сетей и успешно переходить к технологиям будущего без ущерба для настоящего», - заявил Том Бернс (Tom Burns), старший вице-президент и генеральный менеджер отдела корпоративной сетевой инфраструктуры Alcatel. — Этот коммутатор

Москва, 31 марта 2005 года

Международный аэропорт Шереметьево повышает
уровень комфорта своих пассажиров, предлагая
удобные беспроводные решения

Сегодня крупнейший аэропорт России Шереметьево объявил о начале работы сети беспроводного доступа, охватывающей залы вылетов и ожидания, кафе и рестораны залов вылета, а также все VIP-залы Шереметьево-2. С развитием корпоративных отношений потребность в постоянном доступе к ресурсам компании и Интернету постоянно растет, что на сегодняшний день возможно лишь при помощи беспроводной связи. Во всем мире зоны беспроводного доступа завоевывают все большую популярность. Только в Европе их количество уже достигло 25 тысяч, и по прогнозам аналитиков IDC к 2008 году число точек беспроводного доступа вырастет до 110 тысяч. Открытие зоны беспроводного доступа в крупнейшем российском аэропорту обусловлено стремлением Шереметьево предоставлять своим клиентам высокий уровень сервиса и услуг, а также растущей популярностью беспроводных технологий в России и лавинообразным ростом продаж мобильных систем, оборудованных технологиями для работы в беспроводных сетях. «Теперь владелец ноутбука IBM ThinkPad на базе технологии Intel® Centrino™ для мобильных ПК сможет воспользоваться новой услугой аэропорта. Но мы не собираемся останавливаться на достигнутом и пла-

нируем в дальнейшем расширять комплекс услуг в области телекоммуникаций для пассажиров», - прокомментировал ситуацию Михаил Василенко, заместитель генерального директора по коммерческой работе Международного аэропорта Шереметьево.

«Беспроводные технологии помогают людям более продуктивно работать в любое время и в любом месте, что раньше было невозможно. Аэропорт Шереметьево ежедневно обслуживает около 13 млн. пассажиров, многим из которых необходим качественный беспроводной доступ в Интернет», - говорит Денис Решин, менеджер отдела продаж персональных систем компании IBM EE/A. — Новаторская концепция IBM ThinkVantage — комплекс технологий, призванных помочь пользователям в эффективной работе с мобильными системами IBM. Эти технологии избавляют пользователей от необходимости обращаться к техническим специалистам и помогают в выполнении таких операций, как установка, резервное копирование, обеспечение безопасности».



«Аэропорт Шереметьево-2 — одно из наиболее нуждающихся в услуге беспроводного доступа мест, поэтому запуск этой услуги является важным событием для нашей компании. Таском является крупнейшим оператором точек доступа в Москве. Мы считаем, что данный вид связи уже сформировался как услуга и становится все более привычным и узнаваемым. С каждым днем количество пользователей увеличивается, и новая услуга Шереметьево-2 обеспечит рост популярности этого вида связи. Мы уверены, что количество точек доступа будет увеличиваться и достигнет порядка 200 в течение этого года», - прокомментировал Иван Кураев, генеральный директор Таском.

<http://www.intel.ru>
<http://www.tascom.ru>

поддерживает новаторские функции, необходимые для конвергентных сетей, хорошо вписывается в ограниченные ИТ-бюджеты и позволяет внедрять технологию Gigabit Ethernet для настольных систем с выгодой для организаций и конечных пользователей».

<http://www.alcatel.com>

Токио и Рисерч Трайэнгл Парк, 11 апреля 2005 года

IBM и SANYO демонстрируют прототип топливного элемента для ноутбуков IBM Thinkpad

Корпорация IBM и компания SANYO Electric представили планы создания прототипа топливного элемента с прямым окислением метанола для ноутбуков IBM ThinkPad. Опираясь на новейшие достижения SANYO в области топливных элементов, позволяющие увеличить срок службы батарей для ноутбуков, IBM и SANYO совместно разработали общую конструкцию источника питания на топливных элементах. Исходя из этой конструкции, компании создали прототип системы топливных элементов, которая способна поддерживать работу современных и будущих моделей ноутбуков ThinkPad в течение 8 ч на одном картридже с топливом. В отличие от других прототипов топливных батарей, требующих изменения конструкции ноутбука, система SANYO конструктивно совместима с большинством существующих моделей ThinkPad без какой-либо их модификации, что еще раз подтверждает эффективность внутренней архитектуры электропитания ноутбуков ThinkPad. В состав системы топливных элементов также входит батарея IBM UltraBay Slim Battery, установленная в дополнительный отсек, которая помогает поддерживать питание ноутбука в моменты пиковых нагрузок, создаваемых бизнес-приложениями. Еще большую гибкость применения обеспечивает возможность подзарядки батареи UltraBay Slim Battery в дополнительном отсеке. Новая система топливных элементов позволит, не тратя заряд аккумулятора, запускать на ноутбуках ThinkPad ресурсоемкие бизнес-



Москва, 5 апреля 2005 года

LUXOFT — 2005: итоги «ударной пятилетки» и новая стратегия компании на рынке услуг по созданию и поддержке программного обеспечения

Сегодня международная компания LUXOFT, лидер в области производства и экспорта заказного программного обеспечения в России, подводит итоги своей пятилетней деятельности и объявляет новую стратегию развития, разработанную с учетом современных тенденций мирового рынка аутсорсинга ИТ-услуг. В последние годы мировой рынок экспорта услуг разработки программного обеспечения (ПО) стремительно расширяется (по данным IDC, более чем на 20% в год). Безусловный лидер этого рынка — Индия; Россия входит в тройку ведущих стран-экспортеров ИТ-услуг. По данным ассоциации РУССОФТ, сегодня в России в отрасли экспорта ПО занято 25-30 тыс. человек; в 2004 году объем экспорта составил 560 млн. долл. США. Ожидается, что в 2005 году этот показатель возрастет до 740 млн. долл. США, а в 2007 — превысит 1 млрд. долл. Компания LUXOFT относится к числу наиболее крупных игроков рынка офшорного программирования в Восточной Европе (более 1000 сотрудников во всех офисах) и, по данным аналитического агентства META Group, является ведущим поставщиком ИТ-услуг в России и странах СНГ. Доход компании в 2004 финансовом году составил более 25 млн. долл. США (по оценкам LUXOFT, это более 25% совокупного дохода 10 крупнейших российских экспортеров услуг разработки ПО). К концу 2005 финансового года LUXOFT планирует удвоить этот показатель и достичь оборота в 45 млн. долл. США, увеличив численность персонала компании до 2000 человек. Перспективные планы компании: рост оборота до 100 млн. долл. США в 2007 году и увеличение численности персонала до 10 тыс. человек в 2010 году. Дмитрий Лоцинин, президент и генеральный директор компании LUXOFT, подводя итоги ее пятилетней деятельности на российском и международном рынке, отметил: «Главный результат «ударной пятилетки» LUXOFT состоит в том, что компания не только сумела выжить в условиях жесткой конкуренции, но и стала заметным игроком на мировом рынке аутсорсинга».

www.luxoft.com

приложения, включая мультимедийные, графические и вычислительные программы, выполняя параллельно такие задачи, как обновление системы безопасности и плановые операции обслуживания. Все это позволит повысить продуктивность труда пользователей, улучшить доступ к информации и повысить качество обслуживания клиентов.

www.ibm.com/thinkpad

Москва, 19 апреля 2005 года

Компания Siemens модернизировала сеть связи компании «ДаймлерКрайслер Автомобили РУС»

Подразделение «Корпоративные сети связи» департамента «Телекоммуникации» компании Siemens объявляет об окончании основного этапа по модернизации сети связи для «ДаймлерКрайслер Автомобили РУС».

В центральном офисе компании была установлена коммуникационная платформа HiPath 4000, которая, сочетая возможности традиционной TDM и IP-телефонии, позволила объединить основное здание с офисом филиала через вынос его абонентской емкости по IP-протоколу. Подобная распределенная архитектура сети позволяет снизить затраты на объединение объектов сети и упрощает подключение новых офисов. Так, по условиям соглашения, строящееся здание технического центра на Алтуфьевском шоссе также станет частью единой цифровой сети. Такого рода структура позволит в будущем упростить как процедуру интеграции дилерских центров, так и общую инфраструктуру «ДаймлерКрайслер Автомобили РУС». Система HiPath 4000, как центральный элемент распределенной сети, представляет собой конвергентную коммуникационную IP-платформу с функциями централизованного управления объектами сети. По словам Юргена Зауэра, генерального директора ЗАО «ДаймлерКрайслер Автомобили РУС», решения Siemens были выбраны для масштабной модернизации телекоммуникационной инфраструктуры компании и расширения возможностей сети на основе анализа преимуществ, которые дает внедрение указанной коммуникационной платформы. Связь основного здания с другими подразделениями организована на базе открытой распределенной IP-архитектуры посредством подключения к HiPath 4000 выносов HiPath AP 3700 IP через модули HG3570/3575. При этом сотрудники в удаленных офисах получают доступ к богатым функциональным возможностям системы, как если бы они были подключены к ней напрямую.

www.siemens.ru

Москва, 12 апреля 2005 года «ВИМКОМ» открывает представительства в регионах

Компания «ВИМКОМ», системный интегратор и поставщик оборудования для компьютерных и телекоммуникационных сетей, объявляет об открытии региональных представительств

в трех наиболее крупных городах Приволжского региона России: Нижнем Новгороде, Казани и Самаре. С апреля 2005 года в этих региональных центрах приступили к работе представительства компании «ВИМКОМ» в дополнение к уже существующим в Екатеринбурге и Санкт-Петербурге. Представительства открыты в рамках специального проекта компании «ВИМКОМ» по созданию сети региональных офисов, являющегося составной частью стратегического плана по расширению присутствия компании на региональных рынках. Это позволит лучше ориентироваться в специфике локальных условий рынка, отслеживать изменения спроса в регионах, четко планировать объемы продаж и, как следствие, предлагать оптимальные условия взаимодействия с клиентами.

www.vimcom.ru

Москва, 5 апреля 2005 года
В 2004 году рост совокупного дохода компании «Гарс Телеком» составил 37,2%

В прошедшем году бизнес «Гарс Телеком» вырос более чем на треть, что позволило компании войти в состав крупнейших российских игроков телекоммуникационного рынка. В структуру доходов вошли средства, полученные от оказания традиционных телекоммуникационных услуг, а также консалтинга и системной интеграции. В 2005 году компания планирует делать упор на дальнейшее развитие направления интеллектуально емких услуг для крупных корпоративных клиентов, а также для сектора коммерческой недвижимости.

В 2004 году совокупный доход компании «Гарс Телеком» составил 5 168 163 долл. США (148 894 791 руб.) против 3 766 229 долл. США (115 510 237 руб.) годом ранее. Это обеспечило рост в 37,2% и 20-е место в рейтинге «Крупнейшие телекоммуникационные компании России», подготовленном исследовательской группой Spews Analytys (CNA) при поддержке Министерства РФ по информационным технологиям и связи. Наибольшую долю выручки (52,8%, или 2 728

790 долл. США) компания получила от предоставления услуг фиксированной, мобильной и IP-телефонии. При этом по сравнению с предыдущими периодами доля этих сервисов в совокупном доходе снизилась: годом ранее на услуги телефонии приходилось 62,1% выручки. «Структура доходов во многом отражает эволюцию потребностей клиентов», рассказывает президент «Гарс Телеком» Сергей Рыков. — Ежегодно доля организаций, в которых ИТ и телеком занимают свыше 10% расходов, удваивается. Сегодня большинство компаний, которые переходят в разряд крупных либо находятся в процессе выхода на фондовый рынок, формализуют и оптимизируют свои бизнес-процессы при помощи информационных технологий. Поэтому в структуре спроса растет доля системной интеграции, ИТ и телеком-консалтинга.

<http://www.garstelecom.ru>

Москва, 5 апреля 2005 года
Компания «Инфосистемы Джет» объявляет о выпуске Системы контроля веб-трафика «Дозор»- уникального российского продукта для защиты сетевых ресурсов от рисков, связанных с использованием Интернета

Сегодня компания «Инфосистемы Джет», российский системный интегратор и разработчик средств информационной безопасности, представляет свою новую разработку в области защиты информации — Систему контроля веб-трафика «Дозор». В настоящее время Интернет играет существенную роль в деятельности большинства компаний и становится полноценным бизнес-инструментом, приносящим реальную прибыль. Однако неконтролируемое использование данного ресурса и отсутствие защиты корпоративных

сетей несут в себе множество рисков для бизнеса компании: подверженность вирусным атакам, утечка конфиденциальной информации, снижение эффективности работы сотрудников и существенное уменьшение пропускной способности каналов в Интернете.

Специалистами компании «Инфосистемы Джет» разработан продукт, обеспечивающий защиту от названных рисков,- Система контроля веб-трафика «Дозор».

«Дозор»- это средство реализации политики использования корпоративных Интернет-ресурсов, позволяющее обеспечить гибкость и эффективность применения этой политики на практике.

Основными задачами системы являются:

- предотвращение утечки конфиденциальной информации (например, через веб-почту);
 - мониторинг подозрительной и запрещенной активности пользователей (например, не связанный с деятельностью компании веб-серфинг, получение и отправка «запрещенных» данных, on-line игры, просмотр видео и прослушивание музыкальных файлов);
 - снижение затрат на оплату веб-трафика (например, путем установления правил использования Интернет-ресурсов сотрудниками и контроля за их выполнением);
 - повышение производительности труда сотрудников (за счет блокирования «непроизводительного» веб-серфинга, установления квот на объем скачиваемого трафика, а также временных ограничений);
 - защита от вирусов и другого вредоносного мобильного кода.
- <http://www.jetsoft.ru>

Москва, 4 апреля 2005 года
«ВИМКОМ» анонсирует появление новой серии управляемых коммутаторов RubyTech



Компания «ВИМКОМ», специализированный поставщик телекоммуникационного и волоконно-оптического оборудования, представляет новые коммутаторы L2 GbE, продолжая расширять линейку оборудования RubyTech на российском рынке. Данная серия управляемых гигабитных коммутаторов второго уровня с числом портов от 8 до 24 10/100/1000-TX, дополнительно оснащенных слотами для установки двух сменных трансиверов SFP, предназначена для использования в качестве центральных коммутаторов корпоративных сетей или коммутаторов сетей широкополосного доступа. Как заметил Игорь Саломатин (БЕРНО?), начальник отдела продаж компании «ВИМКОМ», эта серия недорогих коммутаторов создана для построения новых сетей передачи данных или для модификации уже существующих сетей в связи с тенденцией общего глобального перехода на гигабитные сети. Вся серия, представленная моделями GS-2108C, GS-2116C, GS-2124C (соответственно количеству портов), будет доступна для тестирования и покупки со склада в Москве с середины апреля 2005 года. Коммутаторы серии GS-21xx обладают повышенной функциональностью при умеренной стоимости. Устройства предоставляют широкий набор опций управления: поддержка SNMP версий v1, v2c; возможность управления через WEB, Telnet или консольный порт (CLI). В коммутаторах данной серии реализована поддержка QoS (Quality of Service), фильтрация Mac-адресов, Port Mirror. Поддержка Port-base VLAN, IEEE802.1q tag-base VLAN (до 256 активных VLAN на коммутатор). Поддержка четырех очередей TCP/UDP на порту, объединение портов в транк — 8 транковых групп до 12 портов в каждой.

Цена устройств для конечного пользователя со склада в Москве составит 639 долл. США для GS-2124C и 559 долл. США для GS-2116C.

www.vimcom.ru

Москва, 14 апреля 2005 года
«Северо-Западный Телеком» начал прием платежей через систему «КиберПлат»

Сеть агентств «Связь-Сервис» филиала «Мурманскэлектросвязь» ОАО «Северо-Западный Телеком» начала прием наличных платежей от абонентов МТС, Билайн, МегаФон и НТВ-Плюс через универсальную платежную систему «КиберПлат». Пополнение лицевого счетов

абонентов производится в режиме реального времени без взимания дополнительной комиссии. Услуга доступна в следующих населенных пунктах Мурманской области: Мурманск, Североморск, Апатиты, Кировск, Кандалакша, Мончегорск, Полярные Зори, Заозерск, Заполярный, Кола, Ковдор, Оленегорск, Полярный, Снежногорск, Никель, Мурманши, Ревда, Росляково. Процедура зачисления денег на лицевой счет проста и занимает несколько секунд: достаточно заполнить квитанцию, указав номер телефона (абонентского договора) и сумму платежа, а после завершения операции получить чек. Безопасность прохождения транзакций гарантируется использованием электронных цифровых подписей сторон. www.cyberplat.ru

Москва, 1 апреля 2005 года
Компания «Винко-Т» стала авторизованным дилером Philips по продаже мониторов и получила статус авторизованного партнера

Компания «Винко-Т» достигла хороших результатов в продвижении и продажах мониторов марки Philips на территории Российской Федерации в 2004 году. По итогам работы компании Philips присвоила ей статус авторизованного партнера Philips Consumer Electronics BV.

1 апреля 2005 года в московском клубе Fabrique состоялась церемония авторизации партнеров и дилеров компании Philips Consumer Electronics BV. Среди них была и компания «Винко-Т», получившая статус авторизованного партнера.

Присвоение этого статуса открывает партнерам и клиентам компании доступ к ассортименту мониторов марки Philips (CRT и LCD-мониторы). Сертификат авторизованного дилера подтверждает, что компания «Винко-Т» имеет специально обученных менеджеров, знакомых с ассортиментом мониторов Philips и способных детально консультировать пользователей по всем вопросам относительно этого оборудования.

Компания «Винко-Т» предлагает комплексный подход: от про-

ектирования и поставки наиболее перспективного оборудования ведущих мировых производителей до реализации решений, технической поддержки и обучения специалистов заказчика. «Винко-Т» входит в число компаний, оказывающих влияние на развитие российского рынка IT. Это подтверждено доверием, которое органы государственного управления, крупные промышленные предприятия, банки, учреждения здравоохранения и образования, коммерческие структуры оказывают компании «Винко-Т», выбирая ее своим партнером <http://www.vinco-t.com/>

Москва, 30 марта 2005 года
«Корбина Телеком» представляет: Виртуальный видеомонофон для всех Интернет-пользователей

Виртуальный видеомонофон — новая уникальная разработка компании «Корбина Телеком», позволяющая Интернет-пользователям записывать и смотреть телевизионные передачи в любое время, на работе и дома.

Виртуальный видеомонофон, начинающий работу в марте 2005 года, является собственной разработкой подразделения «Корбина Видео» и на сегодняшний день не имеет аналогов в России.

Пользоваться Виртуальным видеомонофоном удивительно просто. Чтобы записать телепередачу или любимый фильм, пользователю достаточно зайти на сайт www.corbina.tv в раздел «Виртуальный видеомонофон» и запрограммировать запись нужных каналов на определенное время. Для осуществления заказа подойдет любая скорость доступа в Интернет. Выбранная телепередача записывается автоматически. Просмотр передач возможен с компьютера, подключенного к Интернету на скорости от 375 кбит/с (при этом максимальное качество изображения достигается при скорости от 1 Мбит/с). Записи передач могут быть запрограммированы на две недели вперед. Таким образом, каждый пользователь может составить собственную сетку теле-

вещания, в которую войдут только каналы и передачи согласно его индивидуальным предпочтениям. В настоящее время для записи доступны четыре канала. В ближайшем будущем «Корбина Телеком» планирует подключение еще к шести телеканалам.

Санкт-Петербург, 30 марта 2005 года
«Техносвязь» подвела итоги акции с Samsung

Сеть салонов мобильной электроники «Техносвязь» провела акцию, направленную на стимулирование спроса на мобильные телефоны Samsung. В акции использовались приемы мобильного маркетинга, в частности, SMS-голосование. Мероприятие с данным вендором стало первым такого рода в маркетинговой политике дилера, однако уже в этом году «Техносвязь» планирует расширить совместные программы.

В рамках акции, проходившей под девизом «Сделай подарок себе, сделай подарок любимым!», всем покупателям сотовых телефонов Samsung в салонах «Техносвязь» вручались гарантированные призы (брелоки в виде фонарика или телефона) с логотипами. Кроме того, всем участникам были выданы карточки с вариантами ответа «Почему я выбираю Samsung». Ответы участники должны были отправить при помощи SMS на короткий номер. Затем среди покупателей, отправивших SMS, разыгрывались главные призы акции — мобильные телефоны Samsung.

Данная акция была направлена на широкую целевую аудиторию — с целью привлечь к акции разные слои покупателей в список призов были включены аппараты из различных сегментов линейки Samsung. По результатам акции было отмечено значительное увеличение продаж модельного ряда Samsung, и в дальнейшем «Техносвязь» планирует проводить аналогичные акции с этим производителем. Мобильные телефоны Samsung продаются в сети «Техносвязь» уже более трех лет — с момента создания сети салонов — и стабильно занимают значительное место в общем объеме продаж.

Москва, 14 апреля 2005 года
Компания «РТСофт» успешно прошла инспекционный контроль в Системе добровольной сертификации в электроэнергетике «ЭНСЕРТИКО»

В ходе проверки путем экспертизы и предоставления документов доказательств были подтверждены сертификаты, ранее выданные «РТСофт», на предоставление услуг: по разработке и проектированию систем АСУ ТП, АСДУ, АСКУЭ, АСДУЭ и АСУ ПП для объектов электроэнергетики; по монтажу, наладке, ремонту и сервисному обслуживанию АСУ ТП, АСДУ, АСКУЭ, АСДУЭ и АСУ ПП для объектов электроэнергетики; по материально-техническому обеспечению объектов электроэнергетики.

Положительные результаты инспекционной проверки свидетельствуют о том, что организационные и технологические возможности ЗАО «РТСофт», уровень профессионализма его сотрудников, а также качество предлагаемых продуктов и решений полностью соответствуют требованиям Системы сертификации «ЭНСЕРТИКО». Это характеризует компанию «РТСофт» как надежного поставщика полного комплекса услуг и продукции для предприятий электроэнергетики и гарантирует компетентный подход в удовлетворении потребностей заказчиков. <http://www.rtsoft.ru/> Москва, 20 апреля 2005 года
 Компания SPIRIT подписала контракт с LGE — лидером в производстве телекоммуникационных продуктов

www.spirit.ru

Москва, 30 марта 2005 года
Компания TopS Business Integrator признана лучшим партнером Check Point Software Technologies в России по итогам 2004 года

Компания SPIRIT, разработчик программного обеспечения для цифровой телефонии, объявляет о заключении контракта с компанией LGE — мировым лидером на рынке телекоммуникационных продуктов. Согласно контракту SPIRIT поставила LGE программное обеспечение для контроля входящих и исходящих звонков, которое будет использоваться при разработке средних и небольших телефонных станций (PBX). Это уже не первый контракт между SPIRIT и LGE (в июле 2004 года компания SPIRIT объявляла о сделке с LGE по лицензированию программного обеспечения для DECT телефонов, предназначенных для российского рынка). Выбор LGE был обусловлен отличным качеством программного обеспечения и высоким уровнем предпродажной технической поддержки, предоставленными SPIRIT. «Качество программных продуктов и уровень технической поддержки делают SPIRIT не просто поставщиком для производителей оборудования, а надежным партнером, — говорит Андрей Свириденко, президент группы компаний SPIRIT. — Мы работаем с клиентами по много лет, помогая им быстрее и дешевле выводить на рынок новые решения. Именно поэтому они снова и снова обращаются в SPIRIT при разработке новинок для телекоммуникационного рынка».

Компания Check Point Software Technologies, один из мировых лидеров в производстве программных и аппаратных средств сетевой защиты, на партнерской конференции в Зальцбурге назвала компанию TopS Business Integrator лучшим партнером в России по итогам работы в 2004 году.

TopS BI сотрудничает с компанией Check Point Software Technologies с 1997 года и в настоящее время имеет статус золотого партнера (Gold Partner) Check Point. TopS BI имеет богатый опыт реализованных проектов по обеспечению информационной безопасности корпоративных сетей передачи данных на основе технологии Check Point Software Technologies и большое количество сертифицированных специалистов в области обеспечения сетевой безопасности, что подтверждено статусом компании. В последние годы в России отмечается заметное увеличение спроса на продукты Check Point Software Technologies. Специалисты TopS BI в 2004 году реализовали ряд крупных проектов с использованием решений Check Point Software Technologies для защиты сетей в телекоммуникаци-

онных компаниях, на предприятиях фармацевтической и других отраслей народного хозяйства. TopS BI обеспечивает техническую поддержку этих решений в режиме 24*7. В ближайших планах компании — открытие в офисе TopS BI Центра компетенции решений Check Point Software Technologies, где заказчику может быть продемонстрирована вся линейка продуктов Check Point, а также смоделированы системы сетевой безопасности, основанные на технологиях Check Point Software Technologies. «Сотрудничество с компанией Check Point Software Technologies, использование ее решений, опыта и сервисной поддержки позволяют нам обеспечивать качество мирового уровня в реализации проектов по обеспечению безопасности информационных систем, — говорит вице-президент TopS BI Борис Коновалов. — Поэтому присвоение статуса лучшего партнера Check Point Software Technologies в России очень ценно для нас».

<http://www.topsbi.ru>

Москва, 1 апреля 2005 года
ОАО «Центральный телеграф» вручен Международный сертификат ISO 9001:2000

31 марта 2005 года состоялось вручение сертификата соответствия системы менеджмента качества ОАО «Центральный телеграф» требованиям Международного стандарта ISO 9001:2000 применительно к ус-

лугам связи. (Сертификат № TGA-ZM-09-99-00-38-05. Дата регистрации — 31 марта 2005 года. Срок действия — до 31 марта 2008 года.) Сертификация проводилась аудиторами признанной во всем мире системы аккредитации DAR. В настоящее время сертификаты, выданные в соответствии с правилами аккредитующего органа DAR/TGA, признаются всеми странами — членами Международного форума по аккредитации систем качества (IAF): США, Бельгией, Китаем, Францией, Чехией, Данией, Малайзией, Нидерландами, Испанией, Германией, Австралией, Новой Зеландией, Японией, Республикой Корея, Индонезией, Мексикой и др. (всего более 30 стран).

www.cnt.ru

Москва, 18 апреля 2005 года
Российская телекоммуникационная компания «Эквант» получает приз Country Award от Cisco System

Компания «Эквант» объявляет о получении приза Country Award от Cisco Systems. Награда «Service Provider Partner of the Year, Russia and CIS» служит признанием заслуг «Эквант» за самый большой объем продаж абонентских устройств среди операторов связи. Компания «Эквант» также в очередной раз подтвердила звание золотого партнера по системной интеграции, специализирующегося на предоставлении услуг свя-

Москва, 13 апреля 2005 г.

Новые решения по управлению жизненным циклом информации от HP позволяют заказчикам использовать их данные с максимальной пользой для бизнеса

Сегодня компания HP анонсировала серию новых продуктов и услуг, призванных помочь заказчикам не только сократить операционные расходы, но и обеспечить защиту инвестиций в системы автоматизации поиска, сохранения, управления и передачи информации.

В число этих решений, предлагаемых в рамках разработанной компанией HP стратегии управления жизненным циклом информации, входит новый интерфейс программирования (API) системы хранения справочной информации HP StorageWorks Reference Information Storage System (RISS), которая представляет собой системы хранения дан-

ных, электронный архив, электронный каталог, поисковую машину, базы данных и процессорную мощь серверных систем. Теперь у заказчиков есть возможность работать всего с одним поставщиком, а не, например, с шестью, что поможет значительно сократить издержки и снизить стоимость сервисного обслуживания.

Компания также расширила программу партнерства и поддержки независимых разработчиков программного обеспечения (ISV), объявив о выпуске дополнительных решений, сервисов и обновлений для своей системы RISS, и завершила пополнение семейства HP ILM новым продуктом, кото-

рый упрощает процессы долгосрочного хранения данных на уровне файловой системы. «Сегодня наблюдается перемещение контента и процессов из физического мира в мир мобильный, цифровой и виртуальный. Поэтому необходимость быстрого и эффективного поиска и получения информации стала неотъемлемой составляющей на пути к успеху, — заявил Фрэнк Харбист (Frank Harbist), вице-президент и генеральный директор подразделения программного обеспечения StorageWorks, HP. — Анонсированные сегодня продукты стали еще одной важной вехой на пути к реализации нашей стратегии всесторонней автоматизации жизненного цикла информации, что позволит нашим заказчикам приспособиться к постоянно изменяющимся условиям в производственно-коммерческой сфере».

зи и IP-телефонии.

«Золотой партнер, специализирующийся на SP-бизнесе, «Эквант» добился впечатляющих успехов, продавая больше SP-оборудования Cisco, чем любой другой из наших партнеров в России. Особенно многого вы достигли, внедряя сложные решения VoIP, и судя по вашим текущим коммерческим и техническим показателям, мы можем рассчитывать на дальнейшее выгодное и очень тесное партнерство. Эта награда — благодарность за ваши превосходные показатели», — сказал Роберт Эйджи, управляющий директор Cisco Systems по России и СНГ. EMEA Cisco Partner Awards 2005

Компания «ВестКолл» проводит ребрендинг телефонной и Интернет карты «Невидимка».

Телефонная и Интернет карта «Невидимка», которую представляет компания «ВестКолл» меняет фирменный стиль. Также

значительно снижаются тарифы на все приоритетные направления по этой карте в связи с тем, что компания «ВестКолл» учла пожелания своих пользователей.

Смена цветовой гаммы из черно-белых тонов на более яркие дает возможность карте «Невидимка» стать более заметной среди других карт и полиграфической продукции конкурентов, размещенных в точках продаж. «С появлением новых цветовых решений и изменением тарифной политики мы планируем повысить уровень продаж карты «Невидимка» в два раза, — говорит руководитель отдела дилерских продаж Елена Сурайкина, — новые тарифы близки к ценам, которые предлагают операторы IP-телефонии, при этом качество связи и доступа к сети Интернет остается традиционно хорошим». Номинал карты соответствует количеству часов, которые пользователи могут провести в сети

Интернет. Для удобства пользователей действует услуга перевода средств с карты на карту. Также на карте сохранилась услуга предоставления виртуального номера.

<http://www.westcall.spb.ru>

Москва, 26 апреля

Компания «Зелакс» сообщает о начале серийного производства маршрутизатора MM-106

Компания «Зелакс» приступила к серийному производству маршрутизатора MM-106, предназначенного для построения спутниковых и наземных сетей передачи данных с интегрированными услугами.

Маршрутизатор содержит один встроенный порт Ethernet 10/100Base-TX и четыре встроенных полнодуплексных универсальных последовательных порта УПИ-2, работающих на скорости до 8 Мбит/с каждый. MM-

106 поддерживает стеки протоколов TCP/IP и Frame Relay. Развитая система механизмов гарантированного качества обслуживания (QoS) обеспечивает минимизацию задержек при передаче голосовых потоков через пакетные сети.

Программное обеспечение маршрутизатора имеет мощные средства для аутентификации с использованием PAP, CHAP, RADIUS, TACACS+ и других клиент-серверных протоколов. Управление устройством может осуществляться посредством протоколов Telnet и SNMP через все доступные порты. Интерфейс командной строки близок к популярному интерфейсу маршрутизаторов Cisco.

Программное обеспечение и файлы конфигурации маршрутизатора могут обновляться посредством FTP- и TFTP-клиентов.

<http://www.zelax.ru>

Конференция операторов и пользователей сети спутниковой связи и вещания Российской Федерации

19–20 апреля 2005 года в городе Дубна Московской области прошла 10-я юбилейная Конференция операторов и пользователей сети спутниковой связи и вещания Российской Федерации, организованная национальным оператором спутниковой связи ФГУП «Космическая связь» (ГПКС).

В Конференции приняли участие более 300 представителей из 118 организаций и компаний России, стран СНГ, Италии, Австрии, Германии, Франции, Израиля, США, Англии, Канады, Швеции. Среди участников — руководители Администрации связи России, представители компаний-операторов спутниковой связи и наземной телекоммуникационной инфраструктуры, производители оборудования спутниковой связи и телерадиовещания, системные интеграторы, ведущие специалисты в области современных инфокоммуникационных услуг и консалтинга. Впервые Конференция операторов и пользователей сети спутниковой связи и вещания России была доступна в реальном времени в глобальной сети Интернет (трансляция организована ГПКС и спутниковым оператором — компанией «STEC.COM»).

Конференцию открыл Министр информационных технологий и связи Российской Федерации Л.Д. Рейман. В своем выступлении руководитель отрасли подчеркнул, что успешная реализация программы обновле-

ния российской национальной спутниковой группировки стала важной составляющей динамичного развития отрасли информационных технологий и связи в 2004 году. Министр выразил уверенность, что «обновленная российская спутниковая группировка позволит эффективно решать проблемы обеспечения телефонной связью и телевидением все населенные пункты нашей страны». Министр отметил, что «главная задача, стоящая перед нами сегодня — определение перспектив развития спутниковой связи на ближайшие десять лет, что является обязательным условием для роста экономики России».

С приветственным словом к участникам Конференции обратился заместитель мэра города Дубна А.А.Рац. Он рассказал о планах по строительству пилотного проекта — технопарка в городе, для чего необходимо создать надежные высокоскоростные линии связи.

Подводя итоги среднесрочной программы обновления российской государственной спутниковой группировки, и.о. Генерального директора ГПКС Ю.Д. Измайлов рассказал, что уже летом текущего года государственная группировка спутников связи и вещания будет состоять из 10 космических аппаратов серий «Экспресс-А», «Экспресс-АМ», «Бонум-1», «W4» и семи космических аппаратов серии «Горизонт» и «Экран-М», часть из которых в ближайшее время планируется вывести из эксплуатации. Согласно предложениям в Федеральную космическую программу до 2015 года, сде-

ланным Мининформсвязи и ГПКС, в ближайшие 10 лет на орбиту будут выведены не менее 15 новых российских спутников различных серий. Реализация новой программы позволит обеспечить доступ населения России к современным телекоммуникационным услугам в любой точке страны и за рубежом».

В своем докладе Заместитель генерального директора ГПКС В.Л. Глебский отметил, что «спутники серии «Экспресс-АМ» значительно повысили конкурентоспособность предприятия на международном рынке. Уже сегодня 38,9% орбитального ресурса российской группировки используется зарубежными потребителями».

В рамках конференции много говорилось о проблемах развития VSAT в России. Заместитель генерального директора ГПКС И.В. Заболотный отметил, рынок VSAT в России так и не сформирован. Реализация проектов по развертыванию VSAT-сетей сегодня возможна только в интересах очень крупных потребителей, таких как Центральный Банк РФ, Сберегательный Банк РФ, Федеральное Казначейство. К сожалению, приходится констатировать, что реализованных проектов — единицы. ГПКС работает с финансовыми структурами, администрацией связи, системными интеграторами и производителями оборудования, чтобы доступными мерами способствовать развитию VSAT в России, однако доля услуг VSAT в портфеле ГПКС на сегодняшний день чрезвычайно мала — 0,4%.

www.rscs.ru

21.04.2005 Москва

**«МЕЖРЕГИОНАЛЬНЫЙ
ТРАНЗИТТЕЛЕКОМ»
ПОДАЛ ЗАЯВЛЕНИЕ
НА ПОЛУЧЕНИЕ ЛИ-
ЦЕНЗИИ ОПЕРАТОРА
ДАЛЬНЕЙ СВЯЗИ**

Компания «Межрегиональный ТранзитТелеком» направила в Министерство информационных технологий и связи РФ заявление о получении лицензии на предоставление услуг междугородной и международной телефонной связи.

«Подача заявления является одним из этапов реализации стратегического плана развития компании, которому предшествовала длительная и серьезная подготовка», — отметил генеральный директор ОАО «МТТ» Константин Солодухин. — «В настоящее время нами проводится целый комплекс организационных и технических мероприятий, который позволит выполнить необходимые лицензионные условия и в ближайшее время начать предоставление услуг междугородной и международной связи».

www.mtt.ru

Москва, 14 апреля 2005 г.

**Новая версия
Удостоверяющего
Центра «Notary-PRO
2.2» компании
«Сигнал-КОМ»**

«Сигнал-КОМ» — поставщик интегрированных криптографических решений по защите информации, объявляет о выпус-

ке новой версии Удостоверяющего Центра (УЦ) «Notary-PRO 2.2», предназначенного для организации Инфраструктуры Открытых Ключей (Public Key Infrastructure — PKI), обеспечивающей изготовление и обслуживание сертификатов X.509 для абонентов защищенных систем, построенных с использованием двухключевой криптографии. УЦ «Notary-PRO 2.2» выполнен на основе сертифицированного СКЗИ «КриптоКОМ 3.1» и полностью соответствует требованиям Федерального Закона РФ «Об электронной цифровой подписи» от 10.01.2002 г.

Инфраструктура «Notary-PRO 2.2», помимо компонент предыдущих версий:

— центрального модуля «Notary-PRO», выполняющего весь цикл управления сертификатами от регистрации абонентов и запросов на сертификаты до выпуска сертификатов и списков отмены,

— Web-приложения «Notary-PRO Web Pages» для регистрации запросов в режиме on-line,

— сетевого справочника сертификатов «Notary-DIR» на базе сервера LDAP,

— приложения «Arbiter-PKI» для разбора конфликтных ситуаций, включает в свой состав модуль Регистрационного Центра (РЦ) «Notary-PRO RA», реализованный по технологии «клиент-сервер» с использованием современной модели распределенных компонентных объектов

(DCOM) Microsoft.

Функциональные возможности «Notary-PRO RA» позволяют администратору УЦ делегировать операторам РЦ часть своих полномочий.

По мнению Генерального директора «Сигнал-КОМ» Владимира Смирнова, новая версия УЦ «Notary-PRO 2.2.» в первую очередь будет интересна крупным корпоративным клиентам, заинтересованным во внедрении защищенных приложений с поддержкой PKI и имеющим развитленную региональную структуру.

<http://www.signal-com.ru>

11 апреля 2005 г. Ганновер

**Тульское ОКБ
«Октава»
на международной
промышленной
ярмарке Hannover
Messe -2005**

На открывшейся 11 апреля 2005г. в г. Ганновере (ФРГ) международной промышленной ярмарке представлена российская акустическая техника, разработчиком и изготовителем которой является Тульское ОКБ «Октава».

Образцы высоких технологий в сфере техники связи — это микрофонные устройства и телефонно-микрофонные гарнитуры — представлены в экспозиции «Рособоронэкспорта».

Для энергетиков и связистов представляет интерес оригинальная гарнитура ТМГ-22 с автономным питанием, позволяющая

производить прозвонку линий связи, кабелей, незапитанных телефонных линий, а также профилактические работы на длинных линиях с датчиками без их отключения на энергетических и транспортных объектах большой протяженности (АЭС, ГЭС, ГРЭС, метро, железная дорога). Для работы на транспорте представляются устройства микрофонные УМ-5 (диспетчерская связь, связь в электропоездах, в аэропортах).

Предлагается линейка электретных микрофонов на гибком микрофонодержателе для пультов диспетчеров, для конференц-связи (МКЭ-206; МКЭ-210; МКЭ-214).

Расширенные функциональные возможности за счет различных разъемов, способов крепления, длины гибкой шеи, наличия индикатора включения и различных способов включения вплоть до ножной педали, позволяют удовлетворить самые разнообразные требования потребителей. Что же касается качества тульских микрофонов, они давно завоевали признание во всем мире.

Для быстроразвивающихся технологий мобильной связи ОКБ «Октава» предлагает гарнитуры проводной (например, ТМГ-23) и индуктивной связи (в частности, в Ганновере показана гарнитура ГИС-6). Большая номенклатура проводных и беспроводных гарнитур, адаптированных как к отечественным, так и к зарубежным радиостанциям, обеспечивает им растущий